



Η εταιρεία ΠΑΠΑΠΑΝΑΓΙΩΤΟΥ Α.Β.Ε.Ε.Α «Δρομέας»

Αναζητεί Πωλητή/α ο οποίος θα είναι υπεύθυνος/η για την ανάπτυξη του B2B πελατολογίου.

Κύριες Αρμοδιότητες:

- Πραγματοποιεί συμφωνίες για ανάπτυξη πωλήσεων με B2B πελάτες
- Παρακολουθεί τις προσφορές και τις παραγγελίες των πελατών του καθώς και το χρονοδιάγραμμα παράδοσης των παραγγελιών του
- Διαχειρίζεται την πληροφόρηση και συντονίζει τις ενέργειες των εμπλεκόμενων τμημάτων αναφορικά με πελάτες και προσφορές

Απαραίτητα Προσόντα :

- Πτυχίο ΑΕΙ - ΤΕΙ Διοίκησης Επιχειρήσεων
- Επαγγελματική εμπειρία σε παρόμοια θέση ή στον κλάδο
- Εμπορική αντίληψη και δυνατές διαπραγματευτικές ικανότητες
- Ανεπτυγμένη επικοινωνία, οργάνωση και ομαδικό πνεύμα συνεργασίας
- Αυτό-παρακίνηση και εστίαση στο αποτέλεσμα
- Άριστη γνώση Microsoft Office
- Καλή γνώση της Αγγλικής γλώσσας

Η θέση αφορά το κατάστημα Αθηνών.

Αποστολή βιογραφικού στο email: hr@dromeas.gr